

INFORMAȚII PERSONALE



Ungureanu Ecaterina Cornelia

📍 Galați, str. Barboși, nr. 12A, bl. O4, sc. 4, ap. 69

☎ 0749 37 55 02

✉ corneliaungureanu13@gmail.com

Sexul Feminin | Data nașterii 16/09/1978 | Naționalitatea Română

LOCUL DE MUNCA PENTRU
CARE SE CANDIDEAZĂ
POZIȚIA
LOCUL DE MUNCĂ DORIT
STUDIILE PENTRU CARE SE
CANDIDEAZĂ

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Iulie 2015 - prezent

Consilier parlamentar – Autoritatea Electorală Permanentă

Autoritatea Electorală Permanentă - Filiala Sud-Est, b-dul. Marea Unire, nr. 109, Galați

- Controlul activității de finanțare a partidelor politice
- Întocmirea rapoartelor de control ale formațiunilor politice și a documentelor de sancționare, după caz
- Controlul finanțării campaniei electorale pentru competitorii electorali, întocmirea rapoartelor de control aferente, precum și propunerile de rambursare a cheltuielilor efectuate în campania electorală pentru competitorii electorali care îndeplinesc condițiile legale de rambursare
- Elaborarea de programe și rapoarte lunare privind acțiunile de control în domeniul finanțării partidelor politice
- Întocmirea proiectelor de hotărâri și decizii ale președintelui Autorității Electorale Permanente în domeniul finanțării activității partidelor politice și a campaniilor electorale
- Evidența fondurilor obținute de partidele politice în afara campaniei electorale care au fost transferate în conturile bancare de campanie deschise la nivel central și a contribuțiilor pentru campania electorală însoțite de declarațiile privind sursa de proveniență a acestora, pe baza comunicărilor primite de la mandatarii financiari
- Soluționarea sesizărilor aferente campaniilor electorale în domeniul finanțării campaniilor electorale
- Activități de instruire, informare și îndrumare a formațiunilor politice, a competitorilor electorali și a mandatarilor financiari privind prevederile legale referitoare la finanțarea activității formațiunilor politice și a campaniilor electorale;
- Redactarea sintezelor ce urmează a fi publicate în Monitorul Oficial al României, Partea I și pe pagina de internet a Autorității (raport privind rezultatele acțiunilor de control)
- Estimările de cheltuieli pentru desfășurarea activității curente privind finanțarea partidelor politice
- Îndrumarea autorităților publice locale privind organizarea și desfășurarea alegerilor
- Controlul autorităților publice locale privind organizarea și desfășurarea alegerilor
- Gestionarea bazelor de date cu oficialii electorali
- Recrutarea și instruirea oficialilor electorali
- Analiza documentațiilor referitoare la emiterea avizelor conforme privind schimabrea delimitărilor secțiilor de votare
- Analiza documentațiilor referitoare la emiterea avizelor conforme privind schimabrea sediilor secțiilor de votare
- Întocmirea de puncte de vedere privind propunerile de schimbări legislative în domeniul electoral

Tipul sau sectorul de activitate Administrație publică centrală



Aprilie 2014 – Iulie 2015

Director Marketing Farmacia Unica

Flavipet SRL, str. Tunelului nr. 2, Galati

- Intocmirea și execuția bugetului de marketing al companiei
- Intocmirea și monitorizarea planului de marketing
- Conceperea și evaluarea mixului de comunicare al campaniilor
- Evaluarea campaniilor și acțiunilor de marketing
- Gestionarea resurselor umane și financiare ale departamentului
- Monitorizarea și evaluarea campaniilor de marketing
- Conceperea și monitorizarea programelor de fidelizare clienți
- Administrarea relațiilor cu furnizorii și partenerii departamentului
- Negocierea contractelor cu furnizorii de servicii
- Evaluarea personalului

Tipul sau sectorul de activitate Industria farmaceutica

Martie 2012 – Aprilie 2014

Director Marketing Grup Firme ATP Exodus

Your Image Solution – Baia Mare, b-dul. București, nr. 65, www.atp-exodus.com

- Intocmirea și execuția bugetului de marketing al grupului de firme
- Intocmirea și monitorizarea planului de marketing
- Gestionarea resurselor umane și financiare ale departamentului
- Monitorizarea și evaluarea campaniilor de marketing
- Conceperea și monitorizarea programelor de fidelizare clienți
- Analiza pieței auto și elaborarea strategiei de vânzare
- Elaborarea planului de comunicare și promovare al companiei
- Administrarea relațiilor cu furnizorii și partenerii departamentului
- Negocierea contractelor cu furnizorii de servicii
- Evaluarea personalului

Tipul sau sectorul de activitate Import Piese Camioane si Industria Auto

Septembrie 2011 – Aprilie 2014

Coordonator Vanzari Opel & Mazda - ATP Exodus

ATP Exodus & Co – Baia Mare, b-dul. București, nr. 65, www.atp-exodus.com

- Startarea business-ului cu importatorul Opel România
- Întocmirea bugetului departamentului de vânzări pe mărcile auto Opel și Mazda
- Întocmirea planului anual de vânzări al departamentului
- Negocierea planului anual de vânzări cu importatorii auto
- Recrutarea, inducția, training-ul, monitorizarea și evaluarea echipei de vânzări
- Conceperea și monitorizarea campaniilor locale și naționale de marketing
- Analiza, monitorizarea și elaborarea strategiei și creșterea cotei de piață
- Gestionarea bugetului de marketing pe acțiunile comune cu importatorul Opel România
- Respectarea standardelor importatorilor
- Monitorizarea indicatorilor de "Customer Satisfaction" și "Mystery Shopping"

Tipul sau sectorul de activitate Industria Auto

Ianuarie 2010 – Septembrie 2011

Director Executiv Toyota Braila

Estima Motors SRL– Braila, b-dul Dorobanti, nr. 669

- Coordonarea activității departamentului Service Auto
- Coordonarea activității departamentului Vânzări Auto
- Conceperea și execuția bugetelor celor două departamente
- Intocmirea planului de vânzări auto
- Elaborarea strategiei de vânzări piese de schimb și ore manopera
- Monitorizarea KPI: grad încărcare service, randament/tehnician, reveniri service, stoc piese auto
- Negocierea contractelor comerciale cu furnizorii de produse și servicii
- Selecția, recrutarea, inducția, instruirea, monitorizarea și evaluarea personalului

Tipul sau sectorul de activitate Industria Auto



Februarie 2007 - Ianuarie 2010

Relationship Manager Toyota Braila

Estima Motors SRL – Brăila, b-dul Dorobanti, nr. 669

- Monitorizarea indicatorilor de performanță pentru departamentul Service Auto: productivitate, grad de ocupare ateliere, volum vânzare piese de schimb, accesorii și manoperă
- Monitorizarea indicatorilor de "Customer Satisfaction" și "Mystery Shopping"
- Gestionarea relației cu asiguratorii
- Gestionarea relației cu importatorul Toyota România
- Monitorizarea și gestionarea planului de achiziții piese auto și accesorii
- Stabilirea strategiei de marketing, gestionarea campaniilor de marketing local
- Adiminstrarea bugetului de marketing în colaborare cu importatorul Toyota România
- Conceperea programelor de fidelizare clienți
- Organizarea de proiecte speciale – lansări auto

Tipul sau sectorul de activitate Industria Auto

August 2004 - Februarie 2007

Director Vânzări

Besign Concept – Galați, str. Lahovary, nr. 3

- Coordonarea echipei de vânzări (show room și vânzări directe)
- Negocierea contractelor cu clienții
- Stabilirea politicii de preț pentru produse și servicii
- Stabilirea politicii de promovare și a strategiei de vânzări
- Analiza stocurilor
- Susținerea training-urilor de produs
- Selectia, recrutarea, inducția și evaluarea personalului

Tipul sau sectorul de activitate Producție Publicitară

Ianuarie 2002 - August 2004

Area Sales Manager

Agress Business – Galați, Dealer Orange, str. Brăilei

- Coordonarea echipei de shop manageri
- Monitorizarea planului de vânzări telefoane și accesorii și a volumului de contracte
- Stabilirea politicii de promovare și a strategiei de vânzări
- Analiza stocurilor
- Efectuarea comenzilor către furnizori
- Gestionarea planului de marketing
- Administrarea bugetului de marketing în colaborare cu partenerul Euro GSM și Orange România

Tipul sau sectorul de activitate Telecomunicații

Ianuarie 2000 - Ianuarie 2002

Shop Manager

Agress Business – Galați, Dealer Orange, str. Brăilei

- Coordonarea activității centrului de retail
- Monitorizarea planului de vânzări telefoane și accesorii și al volumului de contracte
- Analiza și gestionarea stocurilor
- Responsabilități privind gestiunea de marfă
- Întocmirea de rapoarte zilnice, săptămânale și lunare

Tipul sau sectorul de activitate Telecomunicații

Ianuarie 1998 - Ianuarie 2000

Reprezentant Vânzări

Agress Business – Galați, Dealer Orange, str. Brăilei

- Promovarea și vânzarea serviciilor de telefonie mobilă Dialog/Orange
- Responsabilități privind gestiunea mărfii
- Sarcini administrative



EDUCAȚIE ȘI FORMARE

Noiembrie 2008

Certificat de absolvire Management de Proiect

CODECS România

- Managementul Proiectelor

Iulie 2008

Certificat Profesional în Management

CODECS – The Open University

- Management Performant
- Managementul Resurselor Umane
- Marketing Management
- Management Financiar

Februarie 2003

Diploma de Licență – domeniul economic

Universitatea "Dunărea de Jos" – Facultatea de Științe Economice și Administrative

- Specializarea Marketing

Limba(i) maternă(e)

Română

Alte limbi străine cunoscute

Engleză

INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
Ascultare	Citire	Participare conversație	la Discurs oral	
B1	B1	B1	B1	B1

Competențe de comunicare

- Foarte bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de marketing precum și din susținerea de diferite prezentări de produse și traininguri în industria auto.
- Participarea la conferințe de presă și lansări de produse din industria auto.

Competențe informatice

- o bună cunoaștere a instrumentelor Microsoft Office™, navigare internet precum și grafică computerizată Corel DRAW

Permis de conducere

Competențe dobândite la locul de muncă

- B
- o bună cunoaștere a domeniului finanțării partidelor politice și a campaniilor electorale
- o bună cunoaștere a pieței auto
- o bună cunoaștere a pieței farmaceutice
- o bună cunoaștere a domeniului publicității (producție publicitară)

Competențe organizaționale/manageriale

- leadership - am condus echipe de 30 angajați
- gestionare bugete de 100.000 euro, respectiv 4 mil. euro
- mentoring & coaching – selecție, recrutare, training și evaluare personal
- negociere – dobândite ca urmare a negocierilor contractelor cu clienții și furnizorii
- experiență în lucru pe proiecte

COMPETENTE PERSONALE



ANEXE

Adăugați o listă a documentelor anexate CV-ului. Exemple:

- copii ale diplomelor și certificatelor de calificare;